



Grande distribution

- Acheteur approvisionneur secteur alimentaire
- Manager de rayon
- Responsable développement commercial
- Responsable de magasin

Banque, assurance, immobilier

- Assistant clientèle
- Chargé de clientèle épargne et prévoyance
- Conseiller commercial en assurance
- Conseiller bancaire
- Agent général d'assurance
- Consultant / négociateur immobilier

Fonctions commerciales dans d'autres secteurs

- Technico-commercial nautique
- Gérant d'une enseigne parfumerie
- Vendeur conseil articles de sport
- Responsable de service après-vente automobile
- Télévendeur téléphonie
- Commercial export fruits et légumes
- Chargé d'animation commerciale
- Assistant commercial

APRÈS UN DUT Techniques de commercialisation

Poursuite d'études à l'Université de Nantes

Bac+2

- DUETI (diplôme universitaire d'études technologiques internationales)

Bac+3

Licences professionnelles

- Assurance, banque, finance : chargé de clientèle
- Métiers de l'industrie : gestion de la production industrielle
- Commerce et distribution
- Management et gestion des organisations
- Technico-commercial

Bac +5

Passerelles

Autres poursuites d'études et débouchés,
voir l'éventail [ÉCONOMIE-GESTION](#)