

Composante : IAE Nantes

Responsables de la mention : Catherine FAUQUET

Mention : Assurance Banque Finance, chargé de clientèle - AALPBF

Parcours : Conseiller gestionnaire de clientèle sur le marché des particuliers - AALPBFC

Niveau : Licence pro

Année : 3 - AALPBFA3

Année universitaire : 2025-2026

										Modalités de contrôle des connaissances et des compétences			
Semestre	Code UE	TITRE DE L'UE	Coef UE	Code EC	TITRE DE L'EC	Coef EC	CM Présence (P)	TD Présence (P)	Informations complémentaires	Lorsque le contrôle continu n'est pas intégral			
										Contrôle continu	Examen terminal	2nde session	
S E M E S T R E 1	DISCIPLINAIRES												
	ALPBFA3S5												
	ALPBFC5U01	UE 1 - Environnement économique et financier	7						Note seuil - 8				
				ALPBFC5E01	Economie générale	2	14				Ecrit / 1 heure 30	Ecrit / 1 heure 30	
				ALPBFC5E02	Environnement international	2	14				Ecrit / 1 heure 30	Ecrit / 1 heure 30	
				ALPBFC5E03	Marché de capitaux	2	14				Ecrit / 1 heure 30	Ecrit / 1 heure 30	
				ALPBFC5E04	Système monétaire et financier	1	7				Ecrit / 1 heure 30	Ecrit / 1 heure 30	
	ALPBFC5U02	UE 2 - Environnement bancaire	6						Note seuil - 8				
				ALPBFC5E05	Firme bancaire	2	14				Ecrit / 1 heure 30	Ecrit / 1 heure 30	
				ALPBFC5E06	Gestion des risques	2	14				Ecrit / 1 heure 30	Ecrit / 1 heure 30	
				ALPBFC5E07	Stratégies (numérique, RSE)	2	14				Ecrit / 1 heure 30	Ecrit / 1 heure 30	
	ALPBFC5U03	UE 3 - Environnement juridique et fiscal	6						Note seuil - 8				
				ALPBFC5E08	Droit civil et commercial	2	14				Ecrit / 1 heure 30	Ecrit / 1 heure 30	
				ALPBFC5E09	Droit bancaire	2	17,5				Ecrit / 1 heure 30	Ecrit / 1 heure 30	
				ALPBFC5E10	Fiscalité	2	21				Ecrit / 1 heure 30	Ecrit / 1 heure 30	
S E M E S T R E 2	ALPBFA3S6												
	ALPBFC6U01	UE 1 - Pratique de l'environnement bancaire	24						Note seuil - 8				
				ALPBFC6E01	Déclencher les prises de conscience	3		28			Oral / 40 min + Ecrit / 2 heures	Oral / 30 min	
				ALPBFC6E02	Qualifier les projets du client	3		35					
				ALPBFC6E03	Statuer sur l'opportunité de l'entrée en relation	3		21			Oral / 60 min + Ecrit / 3 heures 30	Oral / 20 min + Ecrit / 1 heure	
				ALPBFC6E04	Identifier les solutions	4		42					
				ALPBFC6E05	Traiter les besoins de financement	3		28					
				ALPBFC6E06	Remporter l'adhésion du client et assurer le suivi	3		21					
				ALPBFC6E07	Actionner les leviers de développement	1		14			Ecrit / 2 heures	Ecrit / 1 heure	
				ALPBFC6E08	Développer la satisfaction client	3		21					
				ALPBFC6E09	Contribuer à l'accroissement du PNB	1		14					
	ALPBFC6U02	UE 2 - Travaux encadrés	12					224	Note seuil - 10				
				ALPBFC6E10	Méthodologie recherche	0	7					Non évalué	Non évalué
				ALPBFC6E11	Accompagnement Mémoire et rapport d'activités	0		50				Non évalué	Non évalué
				ALPBFC6E12	Mémoire et rapport d'activités	12		1	Barre à 10	Ecrit / 2 heures (Coef 3)	Oral (20 min) (Coef 6) + dossier (Coef 3)	Dossier (Coef 3) report Oral	
			60				60	182	275				